

# Como Escolher Produtos Vencedores Para Promover Como Afiliado e Porque a Maioria Faz Errado

A maioria dos afiliados escolhem produtos que acham que seu público quer, enquanto *o produto certo é aquele que seu público já te disse que precisa.*

**#saiadoachometro**

## #01 | Ter bem claro sua mensagem (nicho)

- **LIVE #002** | Descubra sua mensagem e ganhe dinheiro fazendo o que ama.

*Um erro que muitos cometem é começar escolhendo o produto e acabam desistindo no meio do caminho porque não se identificaram com a mensagem dele. **Toma cuidado com isso!***

## #02 | Entrar na mente do seu público (descobrir suas principais dores relacionadas ao seu nicho)

- **A mina de ouro está nos comentários.** Analise comentários de vídeos, artigos, redes sociais, suas ou/e de seus concorrentes.
- Faça pesquisa com sua audiência.
  - Qual sua maior dificuldade para (resultados referente ao seu nicho)?
  - Qual seu maior sonho hoje no que se refere a (resultados referente ao seu nicho)?
  - Se pudesse tomar um café comigo por 1 hora, qual pergunta me faria?

- Anote as principais dores e separe a que for mais comum.

## #03 | Primeiros passos para escolha do produto

- Entre em plataformas como Hotmart, Monetizze, Eduzz
  - Existem produtos com afiliação direta, e com afiliação que requer uma aprovação.
- *Opcional:* Use o filtro de pesquisa ou a lupa para buscar somente produtos relacionados ao principal problema do seu público.
- Separe alguns produtos que estão entre os mais vendidos e intermediários.
  - Os mais vendidos terão mais concorrência e geralmente mais regras para liberar afiliação.
  - Os intermediários geralmente são produtos com boa qualidade mas por algum motivo o produtor não está dando foco total na venda dele.
- **#04 | Faça uma análise mais profunda de cada produto.**
- Avalie o valor do produto e a comissão.
  - O valor ideal de comissão é de 50% ou mais.
  - Valor ideal do produto eu recomendo que seja no mínimo de R\$97 para valer a pena, principalmente se for usar tráfego pago. (é *uma recomendação e não uma regra*).
    - Se o produtor tiver uma esteira de ofertas ou trabalhar forte o upsell, tudo bem trabalhar com produto de ticket mais baixo.
- Avalie a satisfação dos alunos para entender se o produto agrega valor.
- Veja se o produtor tem pixel na página para saber se ele investe em anúncios.

- Use a extensão [Facebook Píxel Helper](#)
- Veja se tem materiais de divulgação e links complementares. Quanto mais material melhor.
- Fique atento as regras para afiliação de cada produto (cada produtor define suas próprias regras).
- Analise a página de vendas.
  - Consuma todo conteúdo se colocando no lugar do seu público. *Se você tivesse essa dor, esse produto te convenceria a comprar?*
  - Veja se a headline está atrativa.
  - Se o botão de compras está bem visível
  - Se mostra a garantia
  - Se tem escassez
  - Se tem depoimentos
  - Se a copy de vendas convence a comprar.
    - Passa segurança
    - Conta uma história
    - Agita o problema. Fala sobre o problema de quem não tem a solução que ele está prestes a apresentar.
    - Mostra que existe uma solução
    - Apresenta a oferta
    - Mostra benefícios (que resultados a pessoa pode ter)
    - Garantia
    - Bônus
    - Escassez

## #05 | Conheça a fundo o produto que decidiu promover para não morrer na praia.

- Um afiliado bom é um afiliado que também produz conteúdo para sua audiência, para isso é fundamental saber a fundo o que está promovendo, para não produzir conteúdos rasos e sem sentido.
- Busque o máximo de informações que puder sobre o produto e o produtor

- Consuma o máximo de conteúdos do produtor
  - Se inscreva na lista do produtor para ver como ele trabalha a conversão dos seus produtos.
  - Esteja presente no grupo de afiliados, para ter acesso às novidades em primeira mão e tirar dúvidas
- **De preferência tenha acesso ao produto.**
    - Isso vai ter ajudar a montar uma boa estrutura de vendas (conteúdo, funil de vendas, criativos de anúncios e tudo mais)
    - Vai te ajudar a ter um poder maior de argumentação de vendas.
    - Vai poder gravar reviews, compartilhar detalhes, saber o que entregar de bônus.

**Senha do PDF:** produtovendedor

**Comunidade Conquista Digital no Telegram:**

<https://me/comunidadecd>

**Me segue no instagram:** <https://www.instagram.com/barbierigraciela/>